

Prof. dr hab. Adam Budnikowski

Międzynarodowe stosunki gospodarcze I

0. Internacjonalizacja procesu gospodarowania i międzynarodowe stosunki gospodarcze – Praca własna

1. Powstanie i rozwój gospodarki światowej
2. Współczesny handel międzynarodowy
3. Znaczenie handlu międzynarodowego dla poszczególnych krajów.
4. Pojęcie i zakres msg.

I. Teoria handlu międzynarodowego

1. Przedklasyczne i klasyczne teorie handlu międzynarodowego

- 1.1. Merkantylizm.
- 1.2. Teoria przewagi absolutnej
- 1.3. Teoria przewagi komparatywnej.

2. Neoklasyczna teoria handlu międzynarodowego

- 2.1. Narzędzia badawcze
- 2.2. Korzyści z handlu międzynarodowego
- 2.3. Podział korzyści z wymiany międzynarodowej
- 2.4. *Terms of trade*.

3. Ewolucja teorii handlu międzynarodowego.

3.1. Wyposażenie w czynniki produkcji jako podstawa handlu międzynarodowego

- 3.1.1. Twierdzenie Heckschera-Ohlina
- 3.2.2. Weryfikacja twierdzenia Heckschera-Ohlina.

3.2. Alternatywne teorie handlu międzynarodowego

- 3.2.1. Koncepcja korzyści skali produkcji.
- 3.2.2. Koncepcja luki technologicznej i cyklu życia produktu.
- 3.2.3. Handel wewnątrzgałęziowy

3.2.4. Koncepcja nakładającego się popytu.

3.2.5. Konkurencja monopolistyczna a handel międzynarodowy

4. Międzynarodowe przepływy czynników produkcji

4.1. Przyczyny międzynarodowych przepływów czynników produkcji

4.2. Międzynarodowy przepływ kapitału

4.2.1. Inwestycje bezpośrednie

4.2.2. Strategia przedsiębiorstwa a inwestycje
bezpośrednie

4.2.3. Znaczenie inwestycji bezpośrednich w
gospodarce światowej

4.2.4. Wpływ inwestycji bezpośrednich na gospodarkę kraju
wywożącego i przywożącego kapitał

4.3. Międzynarodowe przepływy siły roboczej. **Praca własna**

4.3.1. Przyczyny międzynarodowych przepływów siły roboczej

4.3.2. Ekonomiczne skutki migracji siły
roboczej.

II. Polityka handlowa

5. Cło

5.1. Pojęcie i rodzaje cła

5.2. Mechanizm cła

5.3. Ekonomiczne skutki cła.

8.3.1 Model małego kraju

8.3.2. Model dużego kraju

6. Bariery pozataryfowe **Praca własna**

6.1. Mechanizm ograniczeń ilościowych i ich skutki

6.2. Dobrowolne ograniczenia eksportu i ich mechanizm

6.3. Inne bariery pozataryfowe

6.4. Mechanizm subsydiów oraz ich skutki

6.5 Dumping

7. Wolny handel a protekcjonizm Praca własna

7.1. Tradycyjne argumenty na rzecz protekcjonizmu

7.2. Współczesne argumenty na rzecz protekcjonizmu

7.2.1. Strategiczna polityka handlowa

7.2.2. Polityka przemysłowa

7.3. Ograniczenia handlowe jako środek uzyskania celów politycznych: sankcje ekonomiczne.

7.4. Ograniczenia handlowe a polityka ochrony środowiska

8. Międzynarodowa polityka handlowa Praca własna

8.1. Kartele międzynarodowe

8.2. Mechanizm powstawania korzyści i strat

w preferencyjnym porozumieniu handlowym

8.3. Międzynarodowa współpraca w dziedzinie

liberalizacji obrotów handlowych

III. Międzynarodowe stosunki finansowe

9. Bilans płatniczy

9.1. Definicja

9.2. Zasada podwójnego księgowania

9.3. Struktura bilansu płatniczego

9.4. Równowaga bilansu płatniczego

9.5. Bilans płatniczy jako narzędzie analizy ekonomicznej

10. Kurs walutowy i rynek walutowy

10.1. Pojęcie kursu walutowego

10.2. Rynek walutowy

10.3. Czynniki określające poziom kursu walutowego

10.3.1 Zmiany produktu krajowego brutto.

10.3.2. Zmiany realnych stóp procentowych.

10.4. Zmiany różnic w cenach.

10.5. Parytet siły nabywczej

10.6. Pozostałe czynniki określające poziom kursu walutowego.

10.7. Rola kursu walutowego w przywracaniu równowagi bilansu płatniczego.

11. Międzynarodowy system walutowy Praca własna

10.1. Pojęcie i przesłanki istnienia międzynarodowego systemu walutowego

10.2. System walutowy z Bretton Woods

10.3. Współczesny międzynarodowy system walutowy

10.4. Współpraca walutowa Europie Zachodniej.

Literatura podstawowa

A, Budnikowski, Międzynarodowe stosunki gospodarcze, wyd. II, PWE, Warszawa 2003.

Literatura uzupełniająca

P.R. Krugman, M. Obstfeld, Międzynarodowe stosunki gospodarcze, Wydawnictwo Naukowe PWN, Warszawa 2001